



FINANCEZ VOS SOLUTIONS SaaS

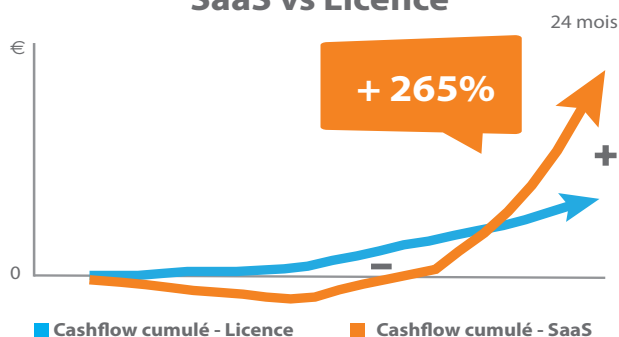
UN CONTRAT UNIQUE

Les offres en mode SaaS sont un véritable levier de croissance et de compétitivité pour les éditeurs de logiciels et intégrateurs. Mais la mise sur le marché de ce type d'offre est un vrai challenge.

D'un point de vue financier, la migration vers le SaaS nécessite un investissement initial conséquent, alors que le mode abonnement et paiement à l'usage du SaaS implique des revenus étalés sur la durée. Cette profitabilité à long terme a un impact financier qui est difficilement soutenable pour les éditeurs. D'un point de vue technique, la qualité d'utilisation du logiciel en mode SaaS dépend de la qualité de l'hébergement, qui est une garantie de continuité de services et de sécurité.

- **29%** des entreprises françaises recourent à des solutions de cloud.
- **48%** utilisent en priorité des applications en mode SaaS. (PAC - CloudIndex)
- Revenus du marché du SaaS en France : **1,8 Md€** de CA prévu en 2015, contre **735 M€** en 2014. (Afdel)

Comparaison des cashflow cumulé SaaS vs Licence



NOTRE SOLUTION

UN CONTRAT UNIQUE



- ◆ Solution de financement et d'hébergement de vos produits SaaS existants ou en cours de migration
- ◆ Conservez les avantages financiers de la vente par licence, sans interférence dans le processus de vente
- ◆ Fournissez à vos clients des solutions SaaS fiables
- ◆ Donnez à vos commerciaux et distributeurs une offre économique et attractive à proposer à leurs clients



L'HÉBERGEMENT ET L'INFOGÉRANCE

Grâce à l'expertise des équipes Aspaway et d'IBM, nous vous fournissons des solutions d'hébergement et d'infogérance qui s'appuient sur une méthodologie et best practices éprouvés : que ce soit pour les problématiques commerciales, financières, marketing, juridiques ou techniques liés au passage au SaaS. Nos solutions d'accompagnement, déjà agréées par deux des refinanceurs de Leasia, sont adaptées pour vous assister dans le changement de votre business model, et nous assurons la disponibilité, fiabilité et sécurisation de vos applications.

LE FINANCEMENT

Le financement de Leasia est simple d'accès car le risque d'impayé est transféré chez vos clients, leurs fonds propres constituent une garantie.

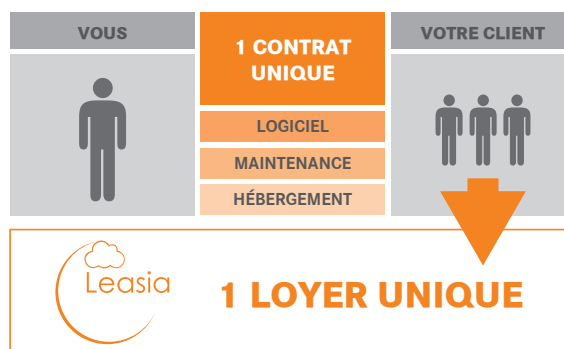
Vous établissez un contrat et loyer unique à votre client, sur un modèle bâti par Leasia, et sur lequel vous ajoutez : votre logiciel, votre service de maintenance, les conditions d'hébergement et des produits tiers en fonction de votre accord de prestation. Les flux financiers sont prélevés directement chez votre client et nous vous reversons le coût logiciel et d'implémentation.

ASPAWAY

- 15 ans d'expertise auprès des éditeurs de logiciels
- Partenaire privilégié d'IBM
- Certifié par Oracle, VMware, Microsoft, Citrix
- Administrateur d'EuroCloud
- 70 éditeurs actifs, accompagnés mondialement

LEASIA

- 14 années d'expérience dans le financement informatique
- Agréé par les leaders du refinancement sur le marché
- Membre du Cercle de Loueurs Indépendants



BÉNÉFICES

GÉREZ VOS PROJETS SaaS EN TOUTE SÉRÉNITÉ

- ◆ Accélérez votre développement et votre migration vers le SaaS
- ◆ Proposez une solution simple avec un contrat SaaS unique
- ◆ Proposez à vos commerciaux et distributeurs un produit complet et clé en main
- ◆ Préservez vos capitaux propres et maintenez votre trésorerie à niveau
- ◆ Disposez d'une garantie de continuité de services et d'un hébergement de qualité

	MARCHÉ	TRÉSORERIE
Mode SaaS financé avec Leasia	+	+
Mode SaaS Autofinancé	+	-
Mode Licence	-	+